



Kate Business



SERVIZI.

Orientamento e Consulenza per l' Avvio di Impresa - Online.

Per chi ha intenzione di avviare un'attività in proprio. L'idea viene analizzata e sviluppata e vengono fornite informazioni ed assistenza per la ricerca dei finanziamenti, il marketing e la gestione dell'impresa.

Gli operatori ed i consulenti di Kate Business aiutano a definire il piano d'impresa analizzando il mercato, cercando la forma societaria più adatta, accompagnano nello svolgimento delle pratiche burocratiche.

Contemporaneamente si opera tecnicamente e graficamente, oltre che sotto l'aspetto psicologico ed attitudinale del neo-imprenditore virtuale.

Elemento determinante ed esclusivo del servizio Kate Business - Negozio Virtuale consiste nel fornire, oltre che la struttura virtuale di vendita, anche:

Il finanziamento utile per affrontare il Progetto;

La costituzione della Società titolare del progetto;

La fornitura dei prodotti da commercializzare, selezionati tra i Brand più prestigiosi in:

ABBIGLIAMENTO

ANTIQUARIATO, ARTE, COLLEZIONISMO

CASA & UFFICIO

ELETTRONICA, FOTO E TELEFONIA

SALUTE E BELLEZZA

SERVIZI

ALBERGHI, VOLI E VACANZE

NEGOZIO VIRTUALE.

Soluzioni internet per avviare e gestire un e-business.

Kate Business effettua consulenze in ambito e-commerce, su come aprire un negozio online ed offre assistenza sui vari aspetti del commercio elettronico, dai sistemi di pagamento online alle soluzioni per le spedizioni, dagli adempimenti fiscali per l'apertura di un'attività e-commerce alle varie alternative per vendere online.

Un sito e-commerce è indubbiamente la soluzione più mirata per rappresentare qualsiasi tipo di vendita in ambito web ma esistono anche altre alternative meno impegnative che permettono di utilizzare piattaforme di vendita già esistenti, i Market Place. Essi, "luogo di mercato", sono un luogo d'intermediazione, raggiungibile tramite Internet, in cui avvengono scambi effettivi di prodotti e servizi e nuove opportunità commerciali.

Kate Business ti offre l'opportunità di sviluppare il tuo negozio online offrendoti il pacchetto all inclusive.

- costituzione società con licenza
- sito online e commerce
- email illimitate
- pubblicità sui principali motori, pubblicità online.



PORTALE DI SERVIZI.

Consulenze su progettazione, implementazione, gestione e promozione.

Si offrono consulenze a imprese che decidono di entrare per la prima volta nel mondo dell'e-commerce e ad aziende già attive da tempo nella vendita online. Servizi rivolti a rendere efficace un progetto di e-commerce secondo gli obiettivi preposti dall'azienda, valutando le risorse, i rischi e le opportunità che può dare il contesto competitivo.

Consulenze sull'intero progetto e-commerce, a partire dalla pianificazione iniziale, la scelta della piattaforma, l'ottimizzazione e promozione ma anche l'implementazione e gestione di un sistema per la vendita online.

WEB AGENCY.

Costruzione siti web e posizionamenti.

Soluzioni web per privati ed aziende che necessitano della presenza sul web, attraverso la realizzazione di siti che promuovano la loro immagine e i loro prodotti o servizi. Siti web legati alle reali necessità del cliente, ottimizzati per ricevere traffico di qualità e User Friendly (orientati all'utente) con una precisa cura dei dettagli e per offrire un'immagine in rete che soddisfi sia le sue esigenze che quelle dei propri clienti. Si propongono siti vetrina e cataloghi online, blog personali e blog aziendali. Progetti personalizzati per ogni esigenza, cura grafica del sito ed impaginazione dei contenuti in maniera efficace e logica.



Siti web con lo scopo di incrementare il fatturato.

Nella realtà un sito web porta a buoni risultati solo se viene trovato attraverso i motori di ricerca, in particolare da Google che è il primo in assoluto, ma ancora più importante deve essere trovato dalle persone a cui può interessare quello che si fa. Deve, inoltre, essere orientato all'utente, quindi grafica e programmazione non devono servire solo per fare una bella cartolina ma per rendere la navigazione logica e naturale per l'utilizzatore (anche inesperto) in modo da accompagnarlo verso l'obiettivo principale del core business, come ad esempio una richiesta di contatto o un'iscrizione alla newsletter, ecc. Lo scopo di un sito internet, per un'azienda o per chi ha un'attività, non deve essere molto differente da quello di un sito e-commerce. L'obiettivo di entrambi è quello di portare del reddito, cambiano solo le modalità con cui transitano le entrate. Tutti i siti web che creiamo sono appunto orientati verso una visibilità specifica, ovvero verso utenti presumibilmente interessati alla tua attività.

Per dare il massimo sono fondamentali quante più informazioni possibili sull'azienda, sul tipo di attività da promuovere, sulla tipologia dei prodotti e sul target cliente. Solo successivamente si procederà all'analisi nel web del trend, della concorrenza, delle parole chiave principali fino ad individuare la soluzione migliore.

Su questi dati viene sviluppata la struttura del sito e la sua effettiva realizzazione.



Ottimizzazione dell'amministrazione di un negozio online.

- Consulenze sui più mirati sistemi per i pagamenti online;
- Valutazioni sui più efficienti metodi di spedizione nazionali ed internazionali;
- Consulenza e configurazioni valute, tasse e prezzi per vendite intra ed extra UE;
- Tecniche per promozioni, offerte, coupon;
- Come migliorare l'usabilità del sito;
- Ottimizzazione schede prodotti e immagini;
- Suggerimenti ed interventi per incrementare le vendite, fidelizzare i clienti e indirizzare il traffico verso prodotti a maggior margine di guadagno;
- Come gestire al meglio i clienti per campagne di email-marketing.

Keyword Analysis e Keyword Intelligence.

- Strategie SEO orientate a garantire traffico di qualità e ad alto tasso di conversione;
- Valutazioni sulla piattaforma più adatta per la realizzazione del progetto;
- Valutazioni e analisi dei competitors online;
- Progettazione dell'intera struttura del sito al fine di ottenere la massima ottimizzazione nei motori di ricerca e usabilità per il target di riferimento.

Incremento della visibilità online del sito internet o dell'e-commerce.

- Migliorare l'affermazione del brand on-line;
- Dare visibilità ai prodotti e/o i servizi che commercializzi;
- Incrementare il traffico da parte di un'utenza specifica e fortemente propensa all'acquisto;
- Ampliare le opportunità commerciali, espandendo il tuo parco clienti, fornitori e rivenditori.

COMPRAVENDITE.

Per i clienti, Privati e Aziende.

- Creazione annunci online con servizio fotografico;
- Assistenza e consulenza per vendite online di prodotti;
- Consulenza per ricerca e acquisti di prodotti;
- Servizio di vendita online di prodotti nuovi;
- Smaltimento di rimanenze di magazzino;
- Vendita software per gestione e-commerce e servizi e-bay;
- Digitalizzazione cataloghi cartacei;
- Gestione negozi e-bay;
- Pacchetti Business All inclusive.





Kate Business

82 Great Eastern Street
London
EC2A 3JF United Kingdom
Tel +44 203 5140224
Fax +44 203 5140273
www.karosconsulting.com